

ARBES Technologies

Respektovaný dodavatel řešení pro finanční trhy a bankovníctví

Jakým obdobím byl pro vás rok 2018? Byl něčím výjimečný? Jakých klíčových úspěchů se vám podařilo dosáhnout?

Loňský rok byl pro nás výjimečný hned z několika důvodů. Tím hlavním důvodem, ze kterého mám velkou radost, bylo zajištění dostatečných investic a zahájení našeho střednědobého investičního zájmu v oblasti finančních trhů. Posledním driverem samotného zahájení takto náročného projektu bylo především dokončení akvizice slovenské společnosti FINAMIS. Naším strategickým produktovým cílem je „spojit“ osvědčené existující produkty společností ARBES a FINAMIS, tedy ARBES TA, ARBES TOPAS a FINAMIS AMS, s našimi dlouholetými zkušenostmi, a vytvořit tak jedno komplexní a moderní řešení. Samozřejmě součástí řešení bude také webová i mobilní aplikace, stejně jako celá řada dalších užitečných a v dnešní době nezbytných komponent a funkcionalit. Toto řešení nyní rozvíjí a podporuje téměř stovka našich odborníků v Praze a Bratislavě, a náš tým tak patří mezi největší a nejzkušenější v Evropě.

Druhým důvodem byl markantní posun ve zvyšování kvality a profesionality dodávek našich produktů, projektů a poskytovaných služeb, na kterém jsme v posledních letech velmi usilovně pracovali. Kvalita je pro naši společnost hlavní hodnotou a strategickou prioritou. Výsledky našeho snažení vidíme nejen my, ale především naši klienti a partneři, a to mě osobně velmi těší a motivuje.

V neposlední řadě bych se rád pochlubil ekonomickými výsledky, jelikož se nám podařilo třetí rok v řadě dosáhnout rekordních tržeb i hospodářského výsledku za téměř třicet let existence naší společnosti. V zásadě lze říci, že jsme se za poslední tři roky vlastně zdvojnásobili. A právě za tyto úžasné výsledky bych velmi rád poděkoval našim klientům, partnerům, zaměstnancům a kolegům z FINAMIS.

Jaké překážky při své činnosti (rozvoji) považujete za nejhorší a jak se vám daří je překonávat?

Těch běžných překážek je v IT odvětví jistě celá řada. Pokud bych měl vybrat pouze jednu jedinou, vyhrál by „přílišný tlak klientů na cenu“ dodávaných řešení či služeb. Je v pořádku, že zákazník chce pořizovat řešení co nejvýhodněji a efektivně, ale cena by v dnešní době ne-

dostatku kvalitních IT odborníků neměla být pouze jedním či hlavním rozhodujícím faktorem. Proč? Odpověď je naprosto logická. Za nízkou cenu do projektu jen málokdo nominuje své nejlepší profesionály. Celý projekt tak často trpí nedostatečnou kvalitou a je nutné jej časem zastavit, předělat nebo hledat náhradní řešení. Naštěstí našimi klíčovými segmenty jsou bankovníctví, kapitálové trhy, leasing a zdravotnictví. V těchto odvětvích poskytujeme velmi sofistikovaná řešení, služby i odborné konzultace, a většina našich klientů preferuje raději vysokou kvalitu než (často pouze plánovanou) úsporu financí.



Michal Houštecký,
CEO společnosti Arbes

Jaká je největší IT výzva, před kterou české podniky stojí (nebo v nejbližší budoucnosti stát budou), a jak jim v tom můžete pomoci?

Z mého pohledu je to jednoznačně digitální transformace, její vhodné načasování a naplánování, tak aby odpovídala rychle se vyvíjejícímu světu a potřebám koncových zákazníků. Týká se nejen technologií a systémů, ale také aplikovaných procesů a často i změn dosavadního uvažování a principů. Samozřejmě další obrovskou výzvou je oblast bezpečnosti, která je právě s digitální transformací velmi propojena. V obou těchto sférách jsme v posledních letech hodně aktivní a pomáháme našim klientům nejen s digitální transformací, ale nově také i se zajištěním bezpečnosti jejich IT.

Letos slavíme 15 let od vstupu do EU. Jaký nejdůležitější přínos (nebo problém) jste díky tomu zaznamenali?

Mezi největší přínosy našeho vstupu do EU jednoznačně řadím samotné obchodní „otevření dveří“ do Evropy. Naším dlouhodobým cílem je dodávat naše řešení a služby za hranice České republiky. Z evropských zemí kromě Slovenska jde například o Německo, Rakousko, Maďarsko, Portugalsko či Chorvatsko. A v rozvoji této mezinárodní obchodní strategie chceme zcela určitě i nadále pokračovat.

Druhý důležitý přínos vidím v možnosti využívat kapacity zahraničních IT odborníků. Vzhledem k současnému nedostatku těchto kapacit na českém trhu je to pro nás logickou a mnohdy také ekonomicky výhodnější variantou při dodávkách našich produktů a služeb v rámci zahraničních projektů.

O společnosti ARBES Technologies

Společnost ARBES Technologies byla založena v roce 1991. V průběhu své mnohaleté působnosti získala zkušenosti v oblasti tvorby, vývoje a podpory softwarových řešení. Portfolio informačních systémů skupiny ARBES Technologies zahrnuje komplexní řešení pro retailové a privátní bankovníctví, správu investičního portfolia, obchodování s cennými papíry, správu a distribuci otevřených podílových fondů, finanční leasing a řešení pro enterprise content management a business proces management. Od roku 2011 se ARBES také věnuje rozvoji řešení pro správu dokumentů a podporu obchodních procesů na platformách Alfresco a Documentum. Od roku 2014 dodává kompletní řešení pro leasingové společnosti, integruje biometrické procesy a sleduje nové technologické trendy, které zakomponovává do svých řešení. V roce 2018 akvizovala společnost FINAMIS, významného poskytovatele IT řešení pro finanční instituce v segmentu investičního bankovníctví a leasingu.